

TOP 15 ADVOKÁTNÍCH KANCELÁŘÍ V ROCE 2025

Už počtvrté v řadě je to stejný příběh. Extraligové advokátní kanceláře, které patří ke skutečným „Legal Business Frontrunners“ českého trhu, kombinují hned několik klíčových faktorů. Jsou obratově největší, pravidelně slaví úspěchy v nezávislých žebříčcích, mají vliv na klíčové byznysové segmenty napříč Českem a spojuje je mix hned několika zásadně úspěšných praxí. Jaké z tradičních značek takové tempo udržely i v roce 2025?

Již čtvrtý rok v řadě představujeme v tomto magazínu pomyslnou extraligu českého trhu právních služeb. A to opět jako patnáctku nejelitnějších advokátních kanceláří. I když v letošním roce s trochu bližším fokusem na pětici z nich. Pokud bychom totiž měli v rámci elitní skupiny přeci jen hledat pomyslné „vládce advokátní Prahy“, nejspíš by se na stupních vítězů letos sešla v různých variantách pětice kanceláří, které jsme pro tento výběr označili jako „neporazitelné“ – tedy (abecedně) Clifford Chance Prague Association, Dentons, Havel & Partners, Skils a White & Case.

Ve výběru magazínu TOP PRÁVNÍ BYZNYS se tato pětice objevuje hned od prvního ročníku a současně má v průběhu posledních několika let, zejména pak v tom letošním, na svém kontě „něco navíc“. Každá z pětice kanceláří nadto v tržbách překonává pomyslnou metu půl miliardy (pozn. v době uzávěrky magazínu avizovala překonání půl miliardy korun také AK Portos).

Pokud jde o Havel & Partners a Dentons, jde nejen o dlouhodobě oceňované poradce jak v českých, tak mezinárodních žebříčcích, ale také o největší hráče z hlediska tržeb. Obě kanceláře dokážou na právní práci v Česku reportovat více než miliardu korun. Havel & Partners k tomu pomáhá „armáda“ uznávaných expertů a velikost, která je několikanásobná oproti kancelářím, které ji následují v pelotonu. Dentons pomáhá reportovací struktura v rámci sítě. Z hlediska mezinárodních ocenění jsou Dentons jedni z lídrů jak z hlediska Chambers and Partners, tak Legal 500 i IFLR1000. No a Havel & Partners zase letos opanovali domácí Právnickou firmu roku historickým úspěchem pěti cen.

Do skupiny nejúspěšnějších patří pro letošní rok také Skils a Clifford Chance Prague Association, tedy výherci ocenění Chambers Europe Awards a IFLR Europe Awards 2025. Obě kanceláře hojně zmiňované jak v Chambers and Partners, či Legal 500. I když se před rokem kancelář Clifford Chance Prague Association od „mateřské“ Clifford Chance osamostatnila a působí nyní s touto globální značkou v rámci dohody o přidružení, právě Skils mohou jít příkladem, jak se s osamostatněním vyrovnat (tým kanceláře Skils působil původně v rámci značky Weil).

Sílu „neporazitelné“ pětice dokládá i zapojení do největších mandátů na trhu. Dentons a Clifford Chance Prague Association se potkali u akvizice česko-kanadské technologické společnosti Adastra fondem Carlyle. White & Case pomáhali skupině EPH při vytvoření joint venture s TotalEnergies v hodnotě 10,6 miliardy euro. Skils zase za svou práci pro ČEZ obdrželi od CEE Legal Matters mezinárodní ocenění Deal of the Year roku 2024 v České republice. No a Havel & Partners se zase podíleli kromě řady lokálních miliardových realitních transakcí na nejrozsáhlejší venture debt financování v historii Slovenska.

A pokud jde o TOP 15 jako celek? Opět mají vše – kombinaci domácích úspěchů, mezinárodní kvality, přesahu... a také určitého „faktoru X“. Jejich výkony a výsledky ukazují, že jsou na špičce českého trhu právních služeb po právu. ●

LEGAL BUSINESS FRONTRUNNERS: TOP 15 ADVOKÁTNÍCH KANCELÁŘÍ 2025

A&O SHEARMAN

BAKER MCKENZIE

BBH

CLIFFORD CHANCE PRAGUE
ASSOCIATION

CMS

DENTONS

HAVEL & PARTNERS

KINSTELLAR

KOCIÁN ŠOLC BALAŠTÍK

PORTOS

PRK PARTNERS

ROWAN LEGAL

SKILS

SOKOL NOVÁK TDPA

WHITE & CASE

Ocenění Chambers Europe Awards: Czech Republic Firm of the Year 2025

VÍTEŽ: **skils**
FINALISTÉ: Baker McKenzie / Clifford Chance / Dentons / Havel & Partners
 Kocián Šolc Balaščík / PRK Partners a White & Case

Ocenění IFLR Europe Awards 2025: National Law Firm of the Year for Czech Republic 2025

VÍTEŽ: **Clifford Chance Prague Association**
FINALISTÉ: R&O Shearman / PRK Partners / White & Case

Chambers and Partners: Band 1 kanceláře dle Europe Guide 2025: Czech Republic

ČTYŘI A VÍCE OBLASTÍ PRÁVA

Dentons

skils

White & Case

DVĚ A TŘI OBLASTI PRÁVA

R&O Shearman

Clifford Chance Prague Association

Kocián Šolc Balaščík

JEDNA OBLAST PRÁVA

Badokh

Baker McKenzie

Bird & Bird

BBH

CMS

Havel & Partners

Nedelka Kubáč

PRK Partners

Randl Partners

Pierstone

Rowan Legal

Wolf Theiss

Legal 500: Tier 1 kanceláře v Česku 2025

NEJÚSPĚŠNĚJŠÍ KANCELÁŘE

Baker & McKenzie

Dentons

VÍCE NEŽ JEDNA OBLAST PRÁVA

R&O Shearman

Bird & Bird

Clifford Chance Prague Association

CMS

Havel & Partners

Kinstellar

Kocián Šolc Balaščík

PRK Partners

Rowan Legal

skils

White & Case

JEDNA OBLAST PRÁVA

BBH

Bříza & Trubač

Glatzová & Co.

Legalité

Pierstone

Randl Partners

Squire Patton Boggs

Randl Partners

ILFR1000: Tier 1 kanceláře v Česku 2025

VÍCE NEŽ JEDNA OBLAST PRÁVA

R&O Shearman

Clifford Chance Prague Association

Kinstellar

White & Case

JEDNA OBLAST PRÁVA

Badokh

CMS

Dentons

PRK Partners

Lawyer European Awards 2024: Law Firm of the Year – Central Europe

WINNER:

Wolf Theiss

HIGHLY COMMENDED:

Kinstellar

COMMENDED:

Schönherr

Lawyer European Awards 2024: shortlist pro kategorii Law Firm of the Year – Central Europe

Kopeć Zaborowski (nepůsobí v ČR) / Lakatos Köves & Partners (nepůsobí v ČR) / Penteris (nepůsobí v ČR)

PRK Partners / Rymarz Zdort Maruta (nepůsobí v ČR)

NEPORAZITELNÍ

Pět kanceláří z letošní „advokátní extraligy“ se dlouhodobě vymyká i těm nepřísnějším měřítkům. Patří nejen do skupiny ekonomicky nejúspěšnějších právnických firem na českém trhu, ale také k nejocetovanějším kancelářím na mezinárodním poli. A to podle elitních přehledů jako je Chambers and Partners. Jaký je jejich pohled na současné výzvy trhu právních služeb, budoucnost advokátní profese nebo to, proč právě oni patří to pomyslné top 5? Odpovídají Miloš Felgr z Clifford Chance Prague Association, Jiří Stržínek z Dentons, Jaroslav Havel z Havel & Partners, Karel Muzikář ze Skils a Vít Stehlík z White & Case.

Pět z nejelitnějších advokátních kanceláří a jejich lídři. Pět pohledů na to, kam směřuje poskytování právních služeb v té nejvyšší kvalitě, kterou mohou klienti v Česku dostat. Stejně jako v předchozích letech i v tomto magazínu dostali zástupci oslovených advokátních kanceláří dotazy, jež připravili ostatní partneři předních právnických firem. Redakce čerpala z dotazů, které nashromáždila při přípravě předchozích ročenek, a osloveným advokátním kancelářím je zaslala po náhodném výběru.

**M I L O Š
F E L G R**
CLIFFORD CHANCE
PRAGUE ASSOCIATION

**J I Ř Í
S T R Ž Í N E K**
DENTONS ČESKÁ REPUBLIKA

**J A R O S L A V
H A V E L**
HAVEL & PARTNERS

**K A R E L
M U Z I K Á Ř**
SKILS

**V Í T
S T E H L Í K**
WHITE & CASE

++ ++ ++ ++
++ ++ ++ ++
++ ++ ++ ++
++ ++ ++ ++

KAREL MUZIKÁŘ

MANAGING PARTNER

SKILLS



Proč podle vás patříte mezi top 5 na českém trhu?

Nasnadě je úplně jednoduchá odpověď, která zřejmě platí obecně i o ostatních advokátních kancelářích v této skupině, a to sice, že se nám zřejmě dlouhodobě daří nabízet služby, o které mají klienti zájem. Podrobnější odpověď, proč tomu tak je, je už trochu složitější a bude se možná u jednotlivých kanceláří lišit. V našem případě jsem přesvědčen, že je to dáno dvěma hlavními faktory. Za prvé kvalitou našich právníků, kteří svým vzděláním, profesní zkušeností a intelektuálním vzhledem nepochybně patří mezi to nejlepší, co je na trhu k dispozici. Tím nemyslím pouze schopnost řešit právní problémy a hlubokou zkušenost vybudovanou léty práce na nejsložitějších a největších transakcích a sporech v Česku, ale především i detailní porozumění obchodní stránce věci. A za druhé tím, že v našem případě má klient jistotu, že se věci vždy budeme skutečně pečlivě věnovat a že budeme bez postranních úmyslů naplňovat důvěru, kterou nám klient dal. To může znít jako samozřejmost, ale v reálné praxi na trhu to tak bohužel vždy není.

Jaká byznysová odvětví vás aktuálně nejvíce vytěžují?

Dlouhodobě se profilujeme zejména v oborech jako energetika, bankovníctví a finanční služby, doprava, stavebnictví a telekomunikace a IT. Ve všech těchto oborech vidíme stále nové příležitosti a myslím, že i do budoucna budou z pohledu objemu našich služeb klíčové. Dokonce se domnívám, že pokračující rychlý rozvoj infrastruktury v těchto oblastech a související nárůst komplexity povede ještě ke zvyšující se poptávce po špičkových právních službách.

Jak využíváte ve své práci pro klienty umělou inteligenci?

Umělá inteligence je nástroj, před jehož existencí nelze zavírat oči, ale který nelze přeceňovat v tom smyslu, že by mohl nahradit kritický úsudek našich právníků. Naše kancelář umělou inteligenci využívá pro překlady, provádění rešersí a vyhledávání informací i jako asistenta při tvorbě dokumentů. Umělou inteligenci se snažíme ve všech těchto případech využívat jako nástroj sloužící k zefektivnění a usnadnění naší práce, nikoliv jako nástroj naší práce nahrazující. A jsme si přitom velmi dobře vědomi, že umělá inteligence může práci urychlit, ale i při jejím využití je nezbytná důsledná kontrola a prověření z pohledu identifikovaných zdrojů informací, jejich spolehlivosti a správné interpretace.

Je třeba u kanceláří vašeho typu zvyšovat hodinové sazby za právní služby?

Domnívám se, že u nás v budoucnu dojde ke srovnávání cenových hladin s tím, co je obvyklé jinde v kontinentální Evropě, jako k tomu dochází i v ostatních odvětvích ekonomiky. Cenový



tlak v tomto směru bude nepochybně vznikat i v důsledku zvyšujících se požadavků kvalifikovaných a schopných právníků na odměňování, což je trend, který budou muset advokátní kanceláře reflektovat i navenek.

Která transakce byla pro vás tzv. deal of the year?

Z širokého spektra mimořádně významných věcí, kterých se účastníme, bych za uplynulý rok zmínil právní poradenství společnosti ČEZ při koupi většinového podílu v plynárenské distribuční společnosti GasNet od Macquarie Asset Management. Jednalo se o největší transakci v České republice v roce 2024 a současně o nejvýznamnější akvizici Skupiny ČEZ za posledních 20 let, za kterou jsme od agentury CEE Legal Matters obdrželi mezinárodní ocenění Deal of the Year roku 2024 v České republice.

Máte „návod“ na úspěšnou mezigenerační spolupráci v rámci advokacie?

Tak jako u každé spolupráce je nepochybně klíčem interaktivní vzájemná komunikace. Mladí právníci pro svůj profesní růst určitě ocení praktické zkušenosti a postupy, které nevyčtete nikde v knihách, ale pouze v rámci mentoringu od zkušenějších kolegů. A pro zkušenější kolegy je obrovským přínosem často vysoká energie a inovativní myšlení začínajících kolegů. Ale vyžaduje to snahu na obou stranách a největším zabijákem úspěšné spolupráce je pasivita na jedné nebo druhé straně. Někteří začínající kolegové si bohužel nechťejí připustit, že stát se kvalitním advokátem vyžaduje opravdu hodně práce a času, mnohdy i na úkor vlastního volného času. A zkušenější kolegové někdy dělají chybu, pokud se domnívají, že profesní rozvoj mladších kolegů nastane sám od sebe bez toho, aby jim byla dána příležitost se účastnit složitých věcí, dán prostor pro iniciativu, ale zároveň zůstala zachována i neustálá kontrola a korekce z pohledu výstupu pro klienta. ●